

「商売繁盛！ 顧客開拓セミナー」

～プレミアム商品券をきっかけに新しいお客様をお店へ呼ぼう～

売れるお店が実はしている「仕掛け」や「工夫」を店舗に反映することで、入りやすく、お買い物をしやすいお店に変わります。

「うちの店、いいものを置いているはずなのにどうして売れないんだろう」そんな風に思ったことはありませんか？ 商品の良さは、ターゲットにしているお客様に伝わらなければ売れません。それは、とっってももったいない！ ちょっとした工夫で来店客数は増加します！ 繁盛店の事例を参考にしながら、コストをかけずに売上アップにつながるノウハウをいっしょに学びましょう♪

また、当市では2022年9月16日からプレミアム付き商品券が利用されます。これはお店に来ていただくためのチャンスです。

日時 10月6日(木) 14:00～16:00

講師 中小企業診断士 田中 聡子 氏



《カリキュラム》

- ・私たちにとって“よい”お店とは？
- ・効果的な売り出し方法とお店づくり
- ・商品券の特徴を活かした顧客獲得のチャンスとは
- ・これを機に、リピート客に繋げよう！
～新規客がリピート客に繋がらなきゃもったいない！～

会場 福生市商工会

対象 小規模事業者等

定員 20名(先着順)

お申込み 裏面の申込所にご記入のうえ、
FAX、Eメールでお申込み下さい。

受講料 無料

問合せ先： 福生市商工会（担当：柴田）
福生市本町 92-5（扶桑会館）
電話：551-2927・FAX：551-6179
E-mail s.shibata@shokokai-tokyo.or.jp

【講師プロフィール】

老舗百貨店にて、バイイング、ブランディング、商品開発などを17年間経験した後独立。

「また来たくなるお店づくり」「ずっと続く事業づくり」をコンセプトにした経営戦略、マーケティング、販売力・接客力強化の支援や研修を行っている。

中小企業診断士・一級販売士。

[ご参加される皆様へ]

必ずマスク着用のうえご参加ください。また、発熱や風邪等の症状がある方、体調の悪い方のご参加はお控えください。本セミナー実施にあたりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・参加者席の事前消毒・消毒用アルコールの設置、講師と運営側の手洗いとマスク着用の徹底等、新型コロナウイルス感染予防に努めて参ります。また、開催日までの感染者状況変化により、延期または中止とさせていただきますので、ご承知おきください。

裏面の申込書により 申し込みください	福生市商工会 〒197-0022 福生市本町 92 番地 5 扶桑会館 担当：柴田	TEL. 042-551-2927 FAX. 042-551-6179
-----------------------	--	--

※申込にご記入いただきました個人情報は、講習会開催に係る受講者の確認、講習会運営に関する連絡にのみ使用いたします。

福生市商工会 行
FAX : 042-551-6179

10月6日開催講習会

「商売繁盛！ 顧客開拓セミナー」

～プレミアム商品券をきっかけに新しいお客様をお店へ呼ぼう～

参 加 申 込 書

事業所名	
参加者名	
所在地	
電 話	
F A X	

※申込書にご記入いただきました個人情報は、講習会開催に係る受講者の確認、講習会運営に関する連絡にのみ使用いたします。

事務局受付欄

事務局受付欄